



Poste : Représentant.e | temps plein

Compagnies: Dakine, Salty Crew

Lieu de travail : Grande région de Montréal, en mode hybride.

Territoire : Québec et Maritimes

Tu as toujours rêvé de travailler dans l'industrie du commerce de détail ? Tu es passionné.e de sports, d'équipements, de plein air et de mode? Nomad est à la recherche d'un.e représentant.e qui couvrira le territoire du Québec et des Maritimes pour les marques Dakine et Salty Crew. Tu auras une double fonction, soit de soutenir les ventes et le marketing. Plus précisément, tu auras comme responsabilité de maintenir le positionnement de nos produits, d'intégrer les nouveautés dans le marché, de développer des opportunités chez nos clients, d'organiser et de participer à différents événements de l'industrie. Nous cherchons une personne engagée, dynamique et autonome, désirant s'investir au sein de notre entreprise en pleine croissance.

### **Qui sommes-nous ?**

Nomad Ventes et Service est une agence de représentation basée à Montréal qui œuvre dans l'industrie des sports d'action, du plein-air et de la mode. Nous avons pour but d'offrir un service de haut niveau à tous nos clients du Québec et des Maritimes pour les marques que nous représentons.

### **Responsabilités :**

#### Soutien aux ventes

- Effectuer les présentations, prendre les commandes et faire les suivis après-vente
- Être responsable de la salle de montre et de la gestion des échantillons
- Développer des relations durables avec les personnes-ressources et instaurer une fidélisation
- Être à l'affût des différentes opportunités de ventes et établir le contact avec les clients potentiels
- Assurer la croissance des ventes en atteignant les objectifs fixés

#### Soutien au marketing

- Organiser les événements promotionnels ainsi que les cliniques de formation en magasin
- Participer aux stratégies de promotion afin d'augmenter la visibilité des marques de l'agence

**Profil recherché :**

- Minimum de 2 années d'expérience de vente en magasin
- Expérience en représentation un atout
- Passion pour la pêche, les sports d'action, le vélo de montagne et la mode
- Faire preuve d'autonomie, de débrouillardise et avoir un bon sens de l'organisation
- Être à l'aise devant le public et avoir beaucoup d'entregent
- Connaissance fluide des logiciels Excel, Word, PDF, Mail
- Avoir une bonne maîtrise du français et de l'anglais, parlé et écrit
- Posséder un permis de conduire valide et une voiture (familiale un atout)
- Disponibilités à travailler le soir et la fin de semaine lors d'événements
- Être en mesure de soulever de légères charges (réception de colis)
- Être basé.e à Montréal ou dans les environs

**Tes avantages :**

- Mode de travail hybride
- Horaire flexible
- Assurances collectives
- Évoluer au sein d'une industrie jeune et dynamique favorisant les sports de plein-air
- Rabais sur nos marques
- Possibilité de déplacements internationaux pour assister aux présentations des collections
- Congés flottants (parental et maladie)
- Règle du 20cm applicable (congé tempête) ☺
- Incitatifs aux ventes

Si tu te reconnais et que ça t'intéresse, envoie ta candidature à [chris@nomad-sales.ca](mailto:chris@nomad-sales.ca) et [max@nomad-sales.ca](mailto:max@nomad-sales.ca).

Au plaisir de te rencontrer !  
L'équipe Nomad

[www.nomad-sales.ca](http://www.nomad-sales.ca)